

Sistem Informasi Penawaran Harga Dan Penjualan Pada CV. Inspirasi Software

Uus Rusmawan ^{1,*}, Petrus Dwi Ananto Pamungkas ²

¹ Teknik Informatika; STMIK Bina Insani, Jl. Siliwangi No 6 Rawa Panjang Bekasi Timur 17114,
telp/fax 021- 889 58 130 / 021 - 824 00924 / 021- 885 35 74; e-mail:
uusrusmawan71@gmail.com.

² Administrasi Perkantoran, Sekolah Tinggi Tarakanita, Kompleks Billy & Moon, Pondok Kelapa,
Jakarta Timur 13450, telp. 021-5649870, 8651764 ext. 205, Fax. 021-8642115, e-mail:
petrusdwi@gmail.com.

* Korespondensi: e-mail: uusrusmawan71@gmail.com

Diterima: 2 Agustus 2019 ; Review: 23 Agustus 2019; Disetujui: 13 September 2019

Abstract

CV. Software Inspiration is a company that operates in the sale of IT goods, application manufacturing services and IT consulting services. The business transaction begins with a request for a price quote from the client, the issuance of PO, the delivery of goods accompanied by a travel document, delivery of invoices, and finally the payment process. In addition, there is also a recording of expenses and the existence of a company's income statement. The recording of the transaction is done using MS. Word and Excel, which still require an increase in system performance, are therefore subject to research using survey methods, interviews, and literature studies. The application development model is done by the waterfall method. After the system is built in the form of an application, the process of recording transactions can be done more easily and quickly, the presentation of transaction reports and income statements can be obtained quickly and accurately.

Keywords: Excel, Invoice, Price Offer, Sales, Purchase Order, Information Technology, Waterfall

Abstrak

CV Inspirasi Software adalah sebuah perusahaan yang bergerak di bidang penjualan barang-barang bidang Teknologi Informasi, jasa pembuatan aplikasi dan jasa konsultan Teknologi Informasi. Transaksi bisnisnya diawali dengan permintaan penawaran harga dari client, penerbitan PO, pengiriman barang disertai surat jalan, pengiriman invoice, dan terakhir adalah proses pembayaran. Selain itu terjadi juga pencatatan pengeluaran biaya dan adanya laporan laba rugi perusahaan. Pencatatan transaksi tersebut dilakukan dengan menggunakan Microsoft Word dan Microsoft Excel yang masih memerlukan peningkatan kinerja sistem, untuk itu dilakukan penelitian dengan metode survey, wawancara, dan studi pustaka. Model pengembangan aplikasi dilakukan dengan metode waterfall. Setelah dibangun sistem berupa aplikasi maka proses pencatatan transaksi dapat dilakukan dengan lebih mudah dan cepat, penyajian laporan transaksi dan laporan laba rugi dapat diperoleh dengan cepat dan akurat.

Kata kunci: Excel, Invoice, Penawaran Harga, Penjualan, Purchase Order, Teknologi Informasi, Waterfall

1. Pendahuluan

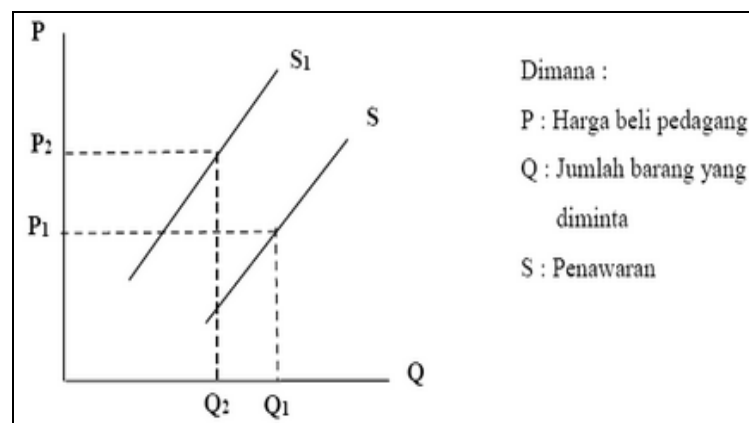
CV Inspirasi Software adalah sebuah perusahaan yang bergerak di bidang jasa pembuatan aplikasi dan pengadaan barang di bidang Teknologi Informasi. Selama menjalankan

usahanya perusahaan ini telah menjadi vendor untuk beberapa perusahaan di wilayah Jabodetabek dan di kawasan industri di wilayah Cikarang (Jawa Barat). Selama ini perusahaan tersebut mencatat semua transaksi bisnisnya dengan menggunakan Microsoft Word dan Microsoft Excel. Proses pencatatan ini masih memerlukan perbaikan di beberapa sisi.

Proses yang biasa dilakukan oleh perusahaan tersebut adalah dimulai dari komunikasi antara *client* dengan *vendor*. Proses ini diawali dengan pihak *client* yang melihat produk atau jasa yang ada pada iklan berupa brosur, website dan sejenisnya. Selanjutnya *client* menghubungi *vendor* agar mengirimkan penawaran harga dan kemudian *client* mengirimkan *Purchase Order (PO)* kepada *vendor* atas penawaran harga tersebut yang biasanya meminta adanya diskon, potongan harga, penambahan jumlah item barang dan lain-lain. Setelah itu maka dilakukan penjualan dan pengiriman barang yang disertai surat jalan. Tahap berikutnya adalah dibuatlah *invoice* yang diakhiri dengan proses pembayaran. Adakalanya proses pembayaran dimulai dengan *Down Payment (DP)* atau yang biasa disebut dengan uang muka. Proses pembayaran yang paling sering terjadi adalah secara tunai setelah barang diterima oleh client. Seiring dengan berjalannya waktu, *client* dari perusahaan ini mulai bertambah banyak dan memerlukan sebuah sistem yang dapat melakukan pendataan dan pengelolaan transaksi secara efektif dan efisien sehingga dibutuhkan aplikasi yang dapat menyajikan laporan secara cepat dan akurat serta dapat mencari data transaksi yang diperlukan dan informasi-informasi lain yang dibutuhkan.

Sistem informasi adalah suatu sistem di dalam organisasi yang mempertemukan kebutuhan pengolahan transaksi harian, kegiatan strategi dari suatu organisasi yang mendukung operasi, dan bersifat manajerial serta menyediakan pihak luar tertentu dengan laporan-laporan yang diperlukan. Perancangan sistem informasi merupakan pengembangan sistem baru dari sistem lama yang sudah ada dan sudah berjalan, di mana masalah-masalah yang terjadi pada sistem lama diharapkan dapat teratasi pada sistem yang baru [Kadir, 2014].

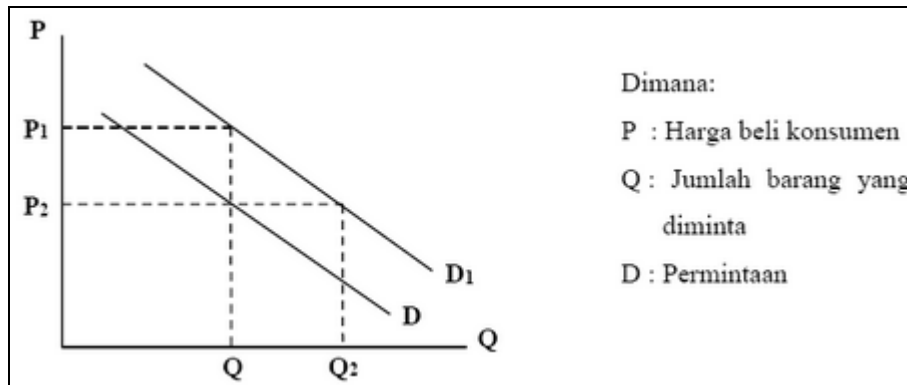
Penjualan adalah rangkaian transaksi penjualan barang atau jasa, baik secara tunai maupun kredit. Penjualan merupakan proses berpindah suatu hak atas barang atau jasa untuk mendapatkan sumber daya lainnya, seperti kas atau janji untuk membayar atau piutang [Mulyadi, 2014]. Hukum penawaran adalah suatu pernyataan yang menjelaskan tentang sifat hubungan antara harga suatu barang dan jumlah barang yang ditawarkan oleh para penjual [Asmidah et al., 2013]. Gambar 1 di bawah ini menjelaskan bahwa harga barang menjadi mahal jika permintaan tinggi tetapi jumlah barang yang tersedia sedikit. Dan sebaliknya, jika barang yang diminta banyak maka harga barang tersebut menjadi murah.



Sumber: Sukirno (2003)

Gambar 1. Hukum Penawaran

Hukum Permintaan pada hakekatnya merupakan suatu hipotesis yang menyatakan bahwa semakin rendah harga suatu barang maka semakin banyak permintaan terhadap barang tersebut [Asmidah et al., 2013]. Hal tersebut dapat dilihat pada gambar 2 di bawah ini yang menjelaskan bahwa permintaan semakin meningkat seiring dengan semakin murah harga barang. Dan sebaliknya, permintaan semakin sedikit seiring dengan semakin mahal harga barang.



Sumber: Sukirno (2003)

Gambar 2. Hukum Permintaan

Teknologi sistem informasi mampu membantu menyelesaikan masalah yang ada dalam suatu perusahaan untuk mempercepat kegiatan. Seperti halnya penelitian yang dilakukan pada departemen HRG/GA di PT Century Batteries Indonesia dimana terdapat masalah lamanya waktu yang dibutuhkan dalam pelayanan dokumen surat pengantar berobat, informasi cuti dan informasi penggajian; ketidakanggupan departemen HRD/GA dalam memberikan pelayanan kepada karyawan setiap saat dan tingginya biaya operasional dalam penggunaan kertas. Adapun metode penelitian yang digunakan adalah metode prototype sebuah aplikasi *Employee Self Services (ESS)* menggunakan fasilitas monitor layar sentuh yang mampu bekerja secara otomatis untuk memenuhi kebutuhan karyawan dalam hal pembuatan surat pengantar berobat, pengajuan cuti sampai dengan pemberian informasi gaji karyawan. Melalui penggunaan aplikasi tersebut ternyata mampu mempercepat proses pelayanan dalam hal pembuatan surat pengantar berobat, informasi gaji dan cuti tanpa harus menunggu kehadiran staf HRD-GA berada di ruangnya alias dapat dilakukan setiap saat serta mampu menekan biaya operasional penggunaan kertas (*paperless*) [Nugroho and Pamungkas, 2017].

Penggunaan sistem informasi dalam sebuah perusahaan menjadi hal yang menguntungkan karena mampu mengurangi biaya. Penghematan yang dilakukan dengan penggunaan sistem informasi membuat para pemilik usaha memutuskan untuk menggunakannya. Sistem informasi dirasa mampu mempercepat proses kegiatan. Oleh karena itu, melalui metode prototype dibuatlah suatu sistem informasi penjualan, pembelian dan pembuatan laporan. Sistem informasi ini mampu mempermudah proses pencatatan transaksi dan menghasilkan laporan yang sesuai kebutuhan secara efektif dan efisien. Informasi yang dihasilkannya pun jauh lebih lengkap daripada sistem sebelumnya [Zulfa and Rusmawan, 2018].

UD Sastro Jaya yang berada di Desa Sekar, Kecamatan Donorojo, Kabupaten Pacitan merupakan salah satu organisasi yang merasakan pentingnya penggunaan sistem informasi dalam kegiatan penjualannya. Sebelum menggunakan sistem informasi, UD Sastro Jaya sering mengalami kesulitan dan ketidakakuratan dalam mencatat dan menghitung banyaknya jenis barang, jumlah barang, harga barang, dan data transaksi penjualannya. Melalui metode prototype maka dibuatlah suatu sistem informasi penjualan yang lebih efektif dan efisien dalam hal penjualan dan ketersediaan barang. Ternyata hasil penggunaan sistem informasi ini pun sesuai dengan harapan yaitu mampu membantu dan mempermudah dalam pengolahan data penjualan serta mampu mempercepat dalam pembuatan laporan [Ramadhani et al., 2018].

2. Metode Penelitian

Metode penelitian dalam pembuatan aplikasi ini adalah prototype yang nantinya akan menghasilkan sebuah produk aplikasi yang dapat digunakan oleh user. Dalam pengumpulan datanya digunakan metode pengumpulan data dengan melakukan observasi ke lokasi penelitian, melakukan wawancara dengan pihak-pihak terkait untuk mendapatkan data dan informasi yang diperlukan, dan melakukan studi pustaka untuk mendapatkan teori yang tepat. Adapun pengembangan aplikasi menggunakan *waterfall*, dimulai dari analisa kebutuhan, desain, implementasi, pengujian dan perawatan sistem. Dalam tahap analisa kebutuhan sebaiknya benar-benar dikumpulkan informasi mengenai kebutuhan apa saja yang harus ada, baik dalam sisi *hardware*, *software*, maupun orang yang nantinya akan menggunakannya.

Setelah tahapan ini selesai maka dapat dilanjutkan dengan melakukan desain sistem guna memberikan gambaran mengenai kegiatan-kegiatan seharusnya dikerjakan dan mendesain tampilan aplikasi. Tahapan pembuatan program dilakukan dengan membuat beberapa modul guna mempercepat proses pemrograman. Nantinya modul-modul tersebut akan diintegrasikan menjadi satu kesatuan program yang menjalankan sistem. Sebelum program diberikan kepada *client* maka perlu dilakukan tahapan pengujian dan perawatan program guna mengetahui kesesuaian program dengan desain yang telah dibuat sebelumnya serta mengetahui apakah sudah tidak ada lagi kesalahan program. [Pressman, 2015].

Dalam pengujian sistem yang digunakan adalah *Black Box Testing*. *Black Box Testing* (pengujian kotak hitam) yaitu menguji perangkat lunak dari segi spesifikasi fungsional tanpa menguji desain dan kode program. *Black Box Testing* dilakukan guna mengetahui apakah fungsi, masukan, dan keluaran dari perangkat lunak sudah sesuai dengan spesifikasi yang dibutuhkan. *Black Box Testing* dilakukan dengan membuat kasus uji (skenario) yang bersifat mencoba semua fungsi dengan memakai perangkat lunak apakah sesuai dengan spesifikasi yang dibutuhkan. Kasus uji yang dibuat untuk menguji harus dibuat dengan skenario benar dan salah. Contoh *Black Box Testing* untuk proses login adalah membuat kasus uji seperti berikut a). jika pengguna memasukkan nama pengguna (*username*) dan kata sandi (*password*) yang benar dan b). jika pengguna memasukkan nama pengguna (*username*) dan kata sandi (*password*) yang salah, misalnya nama pengguna benar tapi kata sandi salah, atau sebaliknya, atau keduanya salah [Sukanto AR and Shalahuddin M, 2013].

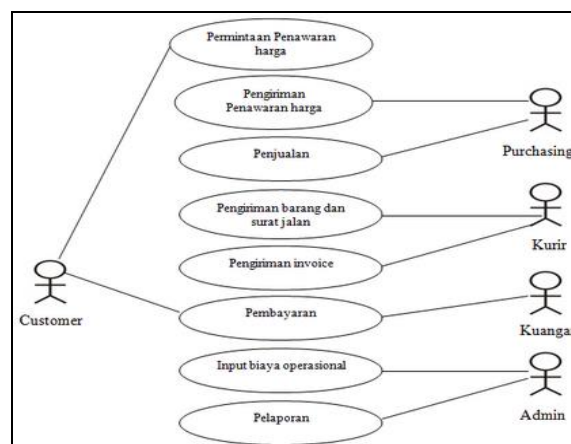
3. Hasil dan Pembahasan

3.1. Analisa Kebutuhan Sistem

Hasil analisa dari kebutuhan sistem yang sedang berjalan untuk migrasi ke dalam sistem yang berupa aplikasi antara lain kebutuhan perangkat keras berupa *Personal Computer* (PC) standar yang biasa digunakan untuk menjalankan Microsoft Office. Untuk kebutuhan perangkat lunak berupa Microsoft Visual Studio 2008, SQL Server 2005 dan Crystal Report 8.5. adapun untuk kebutuhan pengguna aplikasi berupa seorang administrator aplikasi dan beberapa orang user.

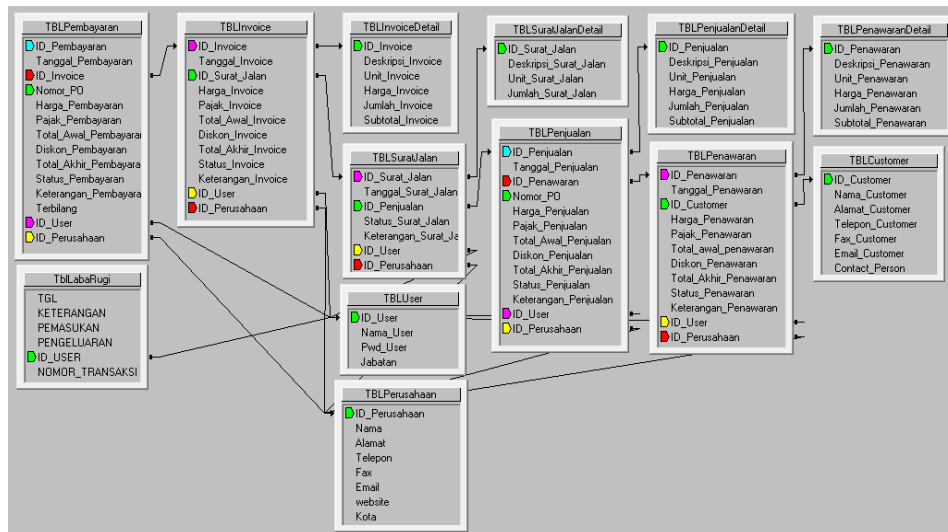
3.2. Desain Sistem

Gambar 3 menjelaskan proses bisnis sistem yang dibuat. Transaksi diawali dengan proses permintaan penawaran harga dari *customer* setelah melihat informasi produk melalui website, brosur dan sejenisnya. Bagian *purchasing* melakukan pengiriman proposal penawaran harga kepada *customer* lalu proses penjualan berdasarkan PO dari *customer* setelah melakukan analisa terhadap proposal penawaran harga tersebut. Setelah proses pembayaran selesai maka dilakukan pengiriman barang oleh kurir kepada *customer* disertai surat jalan dan *invoice*. Setelah semua proses transaksi dan pengiriman barang selesai maka admin melakukan *input* biaya operasional perusahaan dan membuat laporan atas seluruh transaksi usaha.



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 3. Use Case Proses Bisnis



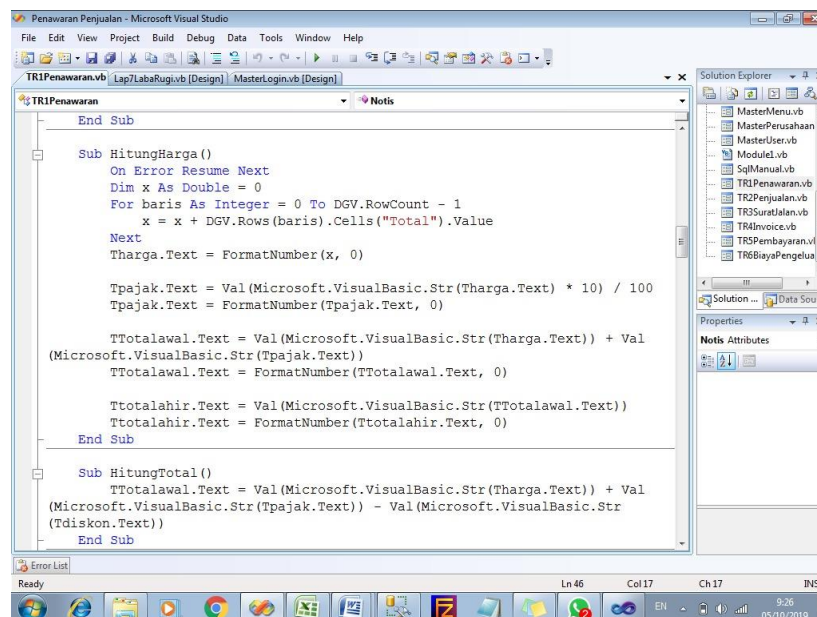
Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 4. Bentuk Relasi Tabel

Gambar 4 menjelaskan mengenai analisa kebutuhan database dan tabel berupa Tabel User, Tabel *Customer* dan Tabel Profile Perusahaan, Tabel Penawaran Harga dan Tabel Detail Penawaran, Tabel Penjualan dan Tabel Detail Penjualan, Tabel Surat Jalan dan Tabel Detail Surat Jalan, Tabel Invoice dan Tabel Detail Invoice, Tabel Pembayaran, dan Tabel Laba Rugi. Konsep relasi tabel dalam aplikasi ini menggunakan *one to many* dengan level 3NF.

3.3. Implementasi Sistem

Tahapan implementasi sistem merupakan kegiatan membuat kode program (*coding*). Proses pemrograman dilakukan dengan membuat kode program menjadi modul-modul yang terpisah guna memudahkan membuat kode program yang panjang. Modul program dapat dibuat secara paralel atau bersamaan dengan pembuatan modul program yang lain atau dapat juga dibuat secara serial atau selesai dulu modul yang satu untuk kemudian dilanjutkan dengan membuat modul program yang lainnya. Setelah semua modul selesai dibuat maka modul-modul tersebut diintegrasikan menjadi sebuah program. Gambar 5 berikut menampilkan salah satu modul menghitung harga yang digunakan untuk menghitung total harga barang terjual.

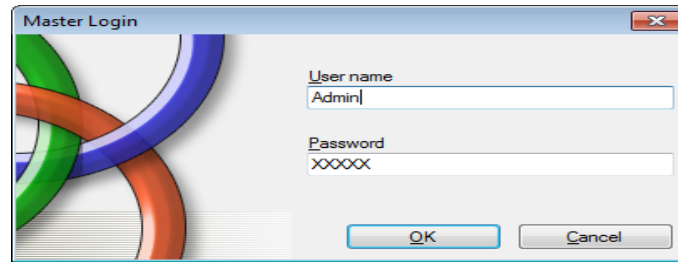


Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 5. Contoh Listing Program

3.4. Pengujian dan Perawatan Sistem

3.4.1. User Interface Sistem Informasi Penawaran Harga dan Penjualan



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 6. Tampilan Form Login

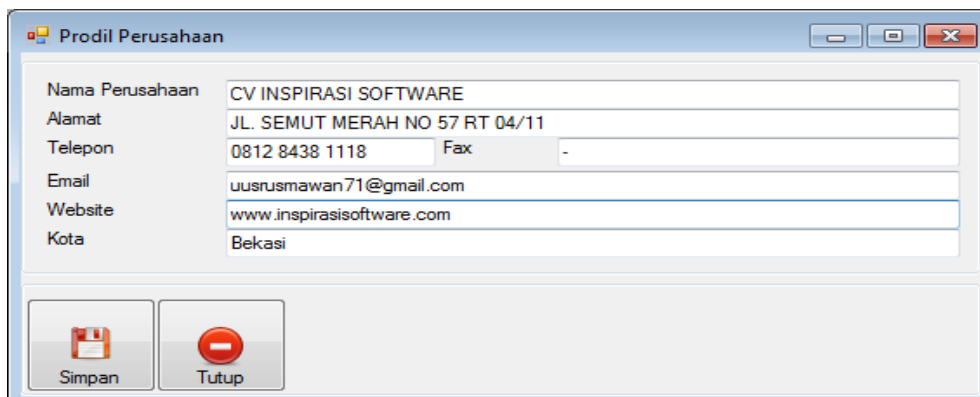
Form login digunakan sebagai media pengamanan terhadap aplikasi, artinya user aplikasi hanyalah user yang sudah didaftarkan dalam database.



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 7. Tampilan Menu Utama

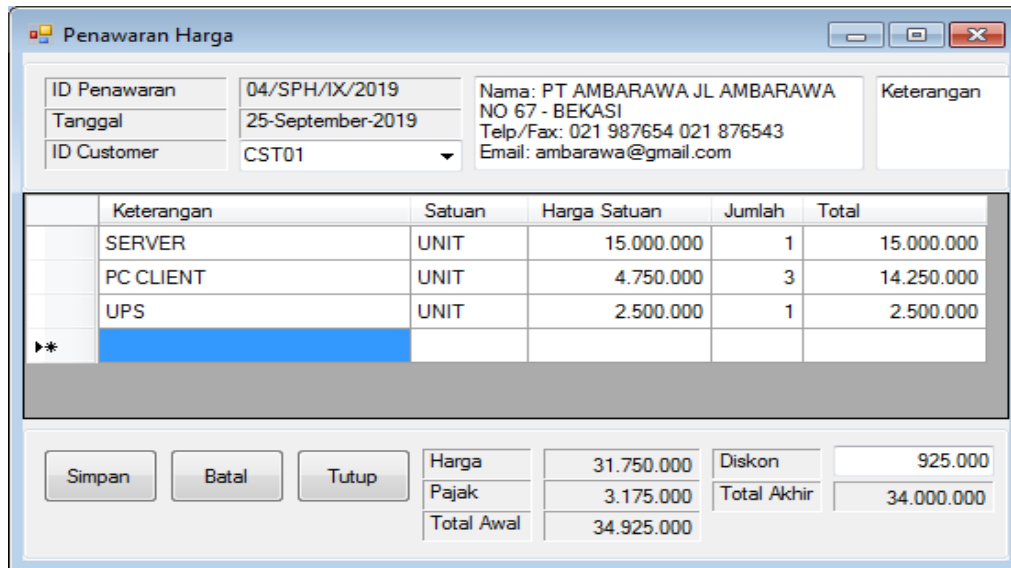
Menu utama merupakan form yang mengintegrasikan semua form yang ada dalam proyek. Dalam menu file terdapat menu user, profile perusahaan dan *customer*. Dalam menu transaksi terdapat menu penawaran harga, penjualan, surat jalan, invoice, penerimaan pembayaran dan menu biaya pengeluaran, sedangkan dalam menu laporan juga terdapat menu sebagaimana transaksinya. Laporan dibuat dengan kriteria per tanggal, bulan, per nomor dan sejenisnya.



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 8. Form Profile Perusahaan

Form Profile Perusahaan digunakan untuk menyimpan data profil perusahaan dengan tujuan agar semua laporan memiliki header yang seragam diambil dari data tersebut.



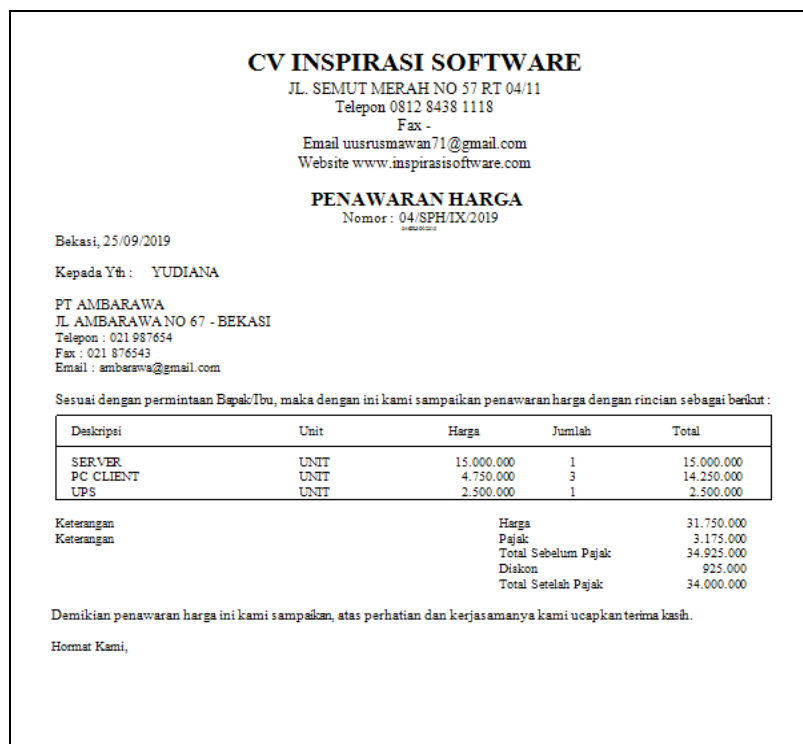
Keterangan	Satuan	Harga Satuan	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000

Harga	31.750.000	Diskon	925.000
Pajak	3.175.000	Total Akhir	34.000.000
Total Awal	34.925.000		

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 9. Tampilan Form Penawaran Harga

Transaksi penawaran harga dalam form ini diawali dengan memilih *customer*, mengisi keterangan kemudian mengisi detail item penawaran barang berupa deskripsi, satuan, harga, jumlah dan jumlah dan diakhiri dengan mengisi diskon. Pada saat data disimpan dan dicetak akan menghasilkan penawaran harga.



CV INSPIRASI SOFTWARE
 JL. SEMUT MERAH NO 57 RT 04/11
 Telepon 0812 8438 1118
 Fax -
 Email uusrumawan71@gmail.com
 Website www.inspirasisoftware.com

PENAWARAN HARGA
 Nomor : 04/SPH/IX/2019

Bekasi, 25/09/2019

Kepada Yth: YUDIANA

PT AMBARAWA
 JL AMBARAWA NO 67 - BEKASI
 Telepon : 021 987654
 Fax : 021 876543
 Email : ambarawa@gmail.com

Sesuai dengan permintaan Bapak/Ibu, maka dengan ini kami sampaikan penawaran harga dengan rincian sebagai berikut :

Deskripsi	Unit	Harga	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000

Keterangan	Harga	31.750.000
Keterangan	Pajak	3.175.000
	Total Sebelum Pajak	34.925.000
	Diskon	925.000
	Total Setelah Pajak	34.000.000

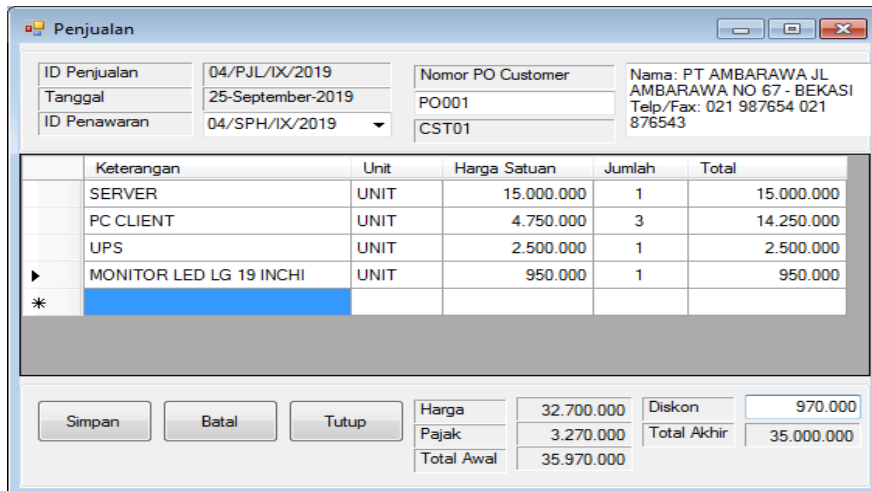
Demikian penawaran harga ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Hormat Kami,

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 10. Tampilan Tercetak Surat Penawaran Harga

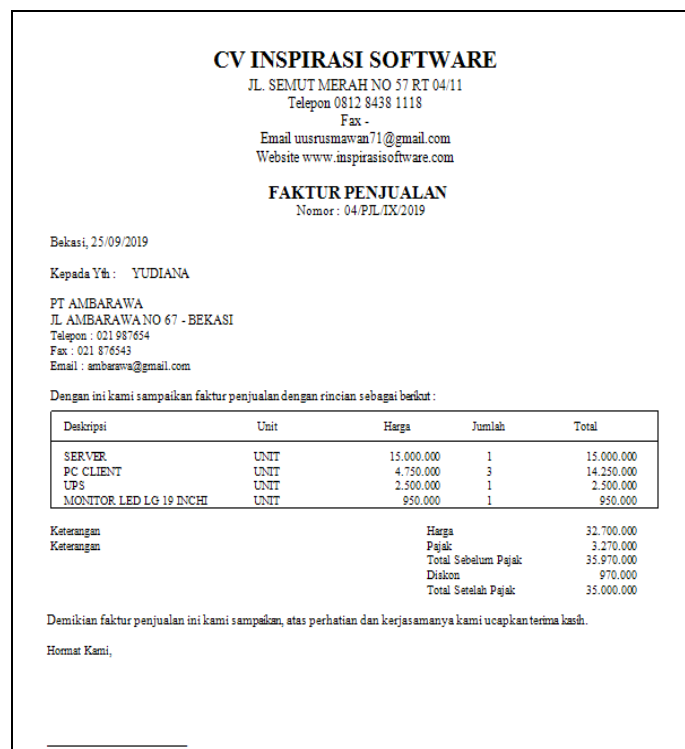
Tampilan ini menampilkan surat penawaran harga perusahaan yang dapat dilihat oleh *customer*. Tampilan ini dapat dijadikan dasar bagi *customer* dalam mengambil keputusan pembelian.



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 11. Tampilan Form Penjualan

Transaksi penjualan dalam form ini diawali dengan memilih id penawaran, mengisi keterangan kemudian mengisi detail item penawaran barang berupa deskripsi, satuan, harga, jumlah dan jumlah dan diakhiri dengan mengisi diskon. Isi penawaran harga dapat diedit sesuai kebutuhan, item dapat dihapus atau ditambah berikut angka-angkanya. Pada saat data disimpan dan dicetak akan menghasilkan faktur penjualan.



Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 12. Tampilan Tercetak Faktur Penjualan

Tampilan ini menampilkan faktur penjualan yang berisi identitas perusahaan dan item barang apa saja yang terjual. Selain itu, juga tertera detail barang terjual seperti harga satuan, total harga barang terjual, banyaknya barang terjual, dan transaksi pembayarannya.

Surat Jalan

ID Surat Jalan	04/SJL/IX/2019	04/SPH/IX/2019	Nama: PT AMBARAWA JL AMBARAWA NO 67 - BEKASI
Tanggal	25-September-2019	PO001	Telp/Fax: 021 987654 021 87654
ID Penjualan	04/PJL/IX/2019	CST01	Email: ambarawa@gmail.com

Keterangan	Unit	Harga Satuan	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000
MONITOR LED LG 19 INCHI	UNIT	950.000	1	950.000

Simpan Batal Tutup

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 13. Tampilan Form Surat Jalan

Transaksi dalam form surat jalan cukup dengan memilih id penjualanya saja. Maka akan tampil semua data yang diambil dari tabel penjualan. Dalam form ini data sudah tidak dapat diedit lagi. Pada saat data disimpan dan dicetak akan menghasilkan surat jalan.

CV INSPIRASI SOFTWARE
 JL. SEMUT MERAH NO 57 RT 04/11
 Telepon 0812 8438 1118
 Fax -
 Email uusrusmawan71@gmail.com
 Website www.inspirasisoftware.com

SURAT JALAN
 Nomor : 04/SJL/IX/2019

Bekasi, 25/09/2019

Kepada Yth: YUDIANA

PT AMBARAWA
 JL AMBARAWA NO 67 - BEKASI
 Telepon : 021 987654
 Fax : 021 876543
 Email : ambarawa@gmail.com
 Nomor PO : PO001

Dengan ini kami sampaikan SURAT JALAN dengan rincian sebagai berikut :

Deskripsi	Unit	Jumlah
SERVER	UNIT	1
PC CLIENT	UNIT	3
UPS	UNIT	1
MONITOR LED LG 19 INCHI	UNIT	1

Keterangan
 Keterangan

Demikian Surat Jalan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Hormat Kami,

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 14. Tampilan Tercetak Surat Jalan

Keterangan	Unit	Harga Satuan	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000
MONITOR LED LG 19 INCHI	UNIT	950.000	1	950.000

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 15. Tampilan Form Invoice

Transaksi dalam form invoice sama seperti form surat jalan, cukup dengan memilih id surat jalannya saja. Maka akan tampil semua data yang diambil dari tabel penjualan. Dalam form ini data sudah tidak dapat di edit lagi. Pada saat data disimpan dan dicetak akan menghasilkan invoice.

CV INSPIRASI SOFTWARE
 JL. SEMUT MERAH NO 57 RT 04/11
 Telepon 0812 8438 1118
 Fax -
 Email uusrusmawan71@gmail.com
 Website www.inspirasisoftware.com

INVOICE
 Nomor : 04/INV/IX/2019

Bekasi, 25/09/2019

Kepada Yth : YUDIANA

PT AMBARAWA
 JL AMBARAWA NO 67 - BEKASI
 Telepon : 021 987654
 Fax : 021 876543
 Email : ambarawa@gmail.com

Dengan ini kami sampaikan INVOICE dengan rincian sebagai berikut :

Deskripsi	Unit	Harga	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000
MONITOR LED LG 19 INCHI	UNIT	950.000	1	950.000

Keterangan
 Keterangan

Harga
 Pajak
 Total Sebelum Pajak
 Diskon
 Total Setelah Pajak

32.700.000
 3.270.000
 35.970.000
 970.000
 35.000.000

Demikian INVOICE ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Hormat Kami,

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 16. Tampilan Tercetak Invoice

Tampilan ini menampilkan bentuk tercetak dari invoice jika dibutuhkan pencetakan. Biasanya *customer* butuh *invoice* tercetak untuk dijadikan lampiran.

Pembayaran

ID Pembayaran: 04/BYR/IX/2019 04/PJL/IX/2019 Nama: PT AMBARAWA JL AMBARAWA
 Tanggal: 25 September 2019 PO001 NO 67 - BEKASI
 ID Invoice: 04/INV/IX/2019 CST01 Telp/Fax: 021 987654 021 876543
 Email: ambarawa@gmail.com

Keterangan	Unit	Harga Satuan	Jumlah	Total
SERVER	UNIT	15.000.000	1	15.000.000
PC CLIENT	UNIT	4.750.000	3	14.250.000
UPS	UNIT	2.500.000	1	2.500.000
MONITOR LED LG 19 INCHI	UNIT	950.000	1	950.000
*				

Simpan Batal Tutup

Harga	32.700.000	Diskon	970.000
Pajak	3.270.000	Total Akhir	35.000.000
Total Awal	35.970.000		

Tiga Puluh Lima Juta Rupiah

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 17. Tampilan Form Pembayaran

Transaksi dalam form pembayaran cukup dengan memilih id invoice. Maka akan tampil semua data yang diambil dari tabel surat jalan. Dalam form ini data sudah tidak dapat di edit lagi. Pada saat data disimpan dan dicetak akan menghasilkan kuitansi.

CV INSPIRASI SOFTWARE
 JL. SEMUT MERAH NO 57 RT 04/11
 Telepon 0812 8438 1118
 Fax -
 Email uusrusmawan71@gmail.com
 Website www.inspirasisoftware.com

KWITANSI
 Nomor : 04/BYR/IX/2019

Sudah Terima Dari : PT AMBARAWA
 JL AMBARAWA NO 67 - BEKASI
 Telepon : 021 987654
 Fax : 021 876543
 Email : ambarawa@gmail.com

Uang Sejumlah : 35.000.000
 Terbilang : Tiga Puluh Lima Juta Rupiah
 Untuk Pembayaran : Pelunasan Pembayaran atas PO Nomor PO001 dan Invoice Nomor 04/INV/IX/2019

Bekasi, 25/09/2019
 Hormat Kami,

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 18. Tampilan Tercetak Kuitansi Pembayaran

Tampilan ini menampilkan bentuk tercetak kuitansi pembayaran yang sudah dibayarkan oleh *customer*. Tampilan ini berisi identitas *customer* dan besarnya uang yang sudah dibayarkan serta keperluan pembayarannya.

Biaya Pengeluaran

Tanggal: 25/09/2019 Nomor Biaya: 05/BYR/IX/2019

Tanggal	Uraian	Jumlah
25/09/2019	BIAYA LISTRIK	235.000
25/09/2019	BIAYA TELEPON	439.000
25/09/2019	BIAY AOPERASIONAL	987.000

Simpan Batal Tutup

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 19. Tampilan Form Pengeluaran Biaya Operasional

Transaksi dalam form biaya pengeluaran dilakukan dengan cara memilih tanggal terlebih dahulu kemudia mengisi item-item pengeluaran berikut jumlahnya. Data ini akan menghasilkan data laba rugi.

Laporan Laba Rugi

Pilih Bulan - Tahun: 25/09/2019
 Pilih Tanggal: 06/09/2019
 View Data

TGL	KETERANGAN	PEMASUKAN	PENGELUARAN
06-September-20...	Penjualan	500.000	0
06-September-20...	Penjualan	5.600.000	0
06-September-20...	Penjualan	800.000	0
25-September-20...	Penjualan	35.000.000	0
*			

Pendapatan: 41.900.000
 Biaya: 6.756.350
 Saldo: 35.143.650
LABA

Main Report

LAPORAN LABA RUGI

PERIODE: September 2019

TGL	KETERANGAN	PEMASUKAN	PENGELUARAN
06-September-201	BAYAR LISTRIK BULAN SEPTEMBER 2019	Rp 0	Rp 230.000
06-September-201	BAYAR TELEPON BULAN SEPTEMBER 2019	Rp 0	Rp 276.000
25-September-201	BIAY AOPERASIONAL	Rp 0	Rp 987.000
25-September-201	BIAYA LISTRIK	Rp 0	Rp 235.000
25-September-201	BIAYA TELEPON	Rp 0	Rp 439.000
06-September-201	LISTRIK	Rp 0	Rp 120.000
06-September-201	OPRASIONAL LAINNYA	Rp 0	Rp 320.000
06-September-201	Pajak	Rp 0	Rp 80.750
06-September-201	Pajak	Rp 0	Rp 510.000
06-September-201	Pajak	Rp 0	Rp 48.600
25-September-201	Pajak	Rp 0	Rp 3.270.000
06-September-201	Penjualan	Rp 800.000	Rp 0
06-September-201	Penjualan	Rp 5.600.000	Rp 0
06-September-201	Penjualan	Rp 500.000	Rp 0
25-September-201	Penjualan	Rp 35.000.000	Rp 0
06-September-201	TELEPON	Rp 0	Rp 240.000
		Rp 41.900.000	Rp 6.756.350
	SALDO	Rp 35.143.650	

Current Page No: 1 Total Page No: 1 Zoom Factor: 100%

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

Gambar 19. Tampilan Form Laporan Laba Rugi

Tampilan ini menampilkan laporan laba rugi. Tampilan ini juga menampilkan bentuk tercetak laporan laba rugi jika memang diperlukan untuk dicetak. Berisi laporan laba rugi berdasarkan periode waktu tertentu.

3.4.2. Pengujian Sistem Informasi Penawaran Harga dan Penjualan

Pengujian aplikasi ini difokuskan pada pengujian *Black Box Testing* untuk mengamati hasil eksekusi melalui data uji dan memeriksa fungsional dari aplikasi serta memastikan bahwa suatu *event* atau masukan akan menjalankan proses yang tepat dan menghasilkan output sesuai dengan rancangan.

Tabel 1. *Black Box Testing* Sistem Informasi Penawaran Harga dan Penjualan

Requirement		Skenario Uji	Hasil yang Diharapkan	Hasil Pengujian
Login User	1	Input data login (Jika data benar)	Tampilan menu utama	Sesuai
	2	Input data login (Jika data salah)	Muncul pesan "Username atau password tidak dikenali"	Sesuai
Data Customer	1	Input Data Baru (Jika Data Benar)	Muncul Pesan "Data sudah tersimpan di Dalam Database"	Sesuai
	2	Input Data Baru (Jika Data Salah)	Muncul pesan , contohnya jika alamat customer belum diisi, muncul pesan "Alamat customer masih kosong"	Sesuai
Data User	1	Input Data Baru (Jika Data Benar)	Muncul Pesan "Data sudah tersimpan di Dalam Database"	Sesuai
	2	Input Data Baru (Jika Data Salah)	Muncul pesan , contohnya jika telp user belum diisi, muncul pesan "Telp user masih kosong"	Sesuai
Transaksi Penjualan	1	Transaksi Penjualan (Jika Input Data Benar)	Muncul Pesan "Data sudah tersimpan di Dalam Database"	Sesuai
	2	Transaksi Penjualan (Jika Input Data Salah)	Muncul Pesan , contohnya jika no faktur belum diisi, muncul pesan "No faktur masih kosong"	Sesuai
Penawaran Harga	1	Penawaran Harga (Jika Input Data Benar)	Muncul Pesan "Data sudah tersimpan di Dalam Database"	Sesuai
	2	Penawaran Harga (Jika Input Data Salah)	Muncul Pesan, contohnya jika no penawaran harga belum diisi, muncul pesan "Masih kosong"	Sesuai
Transaksi Retur Penjualan	1	Transaksi Retur Penjualan (Jika Input Data Benar)	Muncul Pesan "Data sudah tersimpan di Dalam Database"	Sesuai
	2	Transaksi Retur Penjualan (Jika Input Data Salah)	Muncul pesan , contohnya jika jumlah retur penjualan belum diisi, muncul pesan "Jumlah retur penjualan masih kosong"	Sesuai
Cetak Laporan	1	Cetak Laporan Pembelian	Jika ingin menyimpan laporan dalam bentuk file PDF maka tampil proses penyimpanan file PDF. Jika langsung cetak menggunakan printer maka tampil proses pencetakan menggunakan printer	Sesuai
	2	Cetak Laporan Penjualan	Jika ingin menyimpan laporan dalam bentuk file PDF maka tampil proses penyimpanan file PDF. Jika langsung cetak menggunakan printer maka tampil proses pencetakan menggunakan printer	Sesuai

Sumber: Hasil Penelitian (2019)

4. Kesimpulan

Berdasarkan hasil implementasi, aplikasi ini sangat membantu pihak-pihak yang berkepentingan dalam melakukan pencatatan transaksi penawaran harga, penjualan, pembuatan surat jalan, invoice dan transaksi pembayaran hingga penerbitan invoice dan penyajian laporan laba rugi. Proses transaksi dapat dilakukan dengan cepat dan akurat, pembuatan laporan pun dapat dilakukan dengan mudah dengan berbagai kriteria yang diperlukan.

Daftar Pustaka

- Asmidah, Ginting R, Hasyim H. 2013. Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Penawaran Dan Permintaan Jeruk Manis Di Pasar Tradisional Kota Medan. *J. Soc. Econ. Agric. Agribus.* 2: 181–194.
- Kadir A. 2014. Pengenalan Sistem Informasi. Yogyakarta: Andi Offset.
- Mulyadi. 2014. Sistem Akuntansi. Yogyakarta: Salemba Empat.
- Nugroho C, Pamungkas PDA. 2017. Sistem Informasi Employee Self Service Departemen HRD-GA pada PT Century Batteries Indonesia Jakarta. *J. Method.* 3: 235–241.
- Pressman RS. 2015. Rekayasa Perangkat Lunak Pendekatan Praktisi, Buku I. Yogyakarta: Andi Offset.
- Ramadhani DP, Syahfitri IC, Ramadhan S, Herlawati. 2018. Sistem Informasi Penjualan Olahan Rumput Laut Pada UD Sastro Jaya Di Pacitan. *J. Penelit. Ilmu Komputer, Syst. Embed. Log.* 6: 125–138.
- Sukanto AR, Shalahuddin M. 2013. Rekayasa Perangkat Lunak Terstruktur dan Berorientasi Objek. Bandung: Informatika.
- Zulfa AR, Rusmawan U. 2018. Sistem Informasi Penjualan, Pembelian dan Laporan Laba Rugi Berbasis Desktop. *Inf. Manag. Educ. Prof.* 3: 73–82.